



Gaudis AG ist eine **Handelsplattform für regionale Produkte** und bietet **Dienstleistungen** in den Bereichen Marketing und Verkauf an. Unsere Kernkompetenzen sind:

- **Vertrieb** von regionalen Nahrungsmitteln (v.a. Käse, Fleisch, Trockenprodukte) in Handelskanälen der Schweiz sowie in der Region Michelsamt
- **Entdecken und Entwickeln von neuen Produkten**
- **Marketing und Kommunikation** gegenüber Geschäftskunden und Endkonsumenten
- Konzeptionierung und Umsetzung von **verkaufsfördernden Massnahmen**

Zur Verstärkung unseres Vertriebs einer breiten Palette von Food Produkten aus regionaler Produktion suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung eine engagierte und ambitionöse Person als

## **MitarbeiterIn Account Management und Trade Marketing (70-100%)**

In dieser anspruchsvollen und abwechslungsreichen Tätigkeit sind Sie hauptsächlich verantwortlich für die erfolgreiche Weiterentwicklung und Akquisition von Handelskunden im Wirtschaftsgebiet Mittelland (Schwerpunkte: Kantone Luzern, Zürich und Aargau) und der Koordination von Marketing- und Verkaufsförderungsaktivitäten wie Promotionen, Degustationen und Marktauftritten.

### **Ihr Aufgabengebiet umfasst:**

- Kundenakquisition und Aussendienst in regionalem Einzelhandel
- Mitarbeit bei der Entwicklung von Vertriebskonzepten
- Erstellung von Verkaufsmaterialien und Präsentationen
- Projektleitung von Trade Marketing Projekten
- Koordination und teilweise Umsetzung von Verkaufsförderungsmaßnahmen und Promotionen am Verkaufspunkt
- Organisation von Anlässen wie Märkte und Messen (1-3 pro Jahr)
- Offertenwesen, Administrations- und Planungsaufgaben an den Firmenstandorten Neudorf/Lenzburg
- Enge Zusammenarbeit mit der Geschäftsführerin und dem Kundendienst bzw. der Produktion

### **Anforderungsprofil:**

- Sie sind eine proaktive, zuverlässige, selbständige und einsatzfreudige Persönlichkeit
- Sie verfügen über eine Ausbildung im betriebswirtschaftlichen Bereich, vorzugsweise einen Hochschulabschluss
- Weiterbildung in Marketing und / oder Vertrieb von Vorteil
- Sie haben Talent und Ambitionen für den Verkauf, besitzen Kommunikationstalent und gutes Verhandlungsgeschick
- Sie können selbständig Projekte leiten
- Sie besitzen erste Erfahrungen im Bereich Verkaufsförderung / Promotionen mit Konsumgütern
- Sie schreiben gerne und können konzeptionell arbeiten
- Sie sind praktisch orientiert, suchen Lösungen und können anpacken
- Sie verfügen über gute Deutschkenntnisse sowie über gute Anwenderkenntnisse von Word, PowerPoint und Excel
- Kenntnisse über die Strukturen des Schweizer Lebensmittelhandel von Vorteil

Wir bieten Ihnen ein **spannendes Arbeitsumfeld**. Wir sind **innovativ, unkompliziert** und **schnell** in der Marktumsetzung von erfolgreichen Produkten.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung per Mail an [c.bachmann-roth@gaudis.ch](mailto:c.bachmann-roth@gaudis.ch) oder an Gaudis AG, Luzernerstrasse 13, 6025 Neudorf / Tel: 041 931 02 51 / [www.gaudis.ch](http://www.gaudis.ch)

**FÜR GENUSS UND FREUDE**